

C1110

SOUSCRIPTION D'ASSURANCES

Autres emplois décrits

- Autorisateur / Autorisatrice en assurances
- Chargé / Chargée de comptes Incendie, Accidents, Risques Divers -IARD-
- Responsable de souscription en assurances
- Souscripteur / Souscriptrice assurance collective
- Souscripteur / Souscriptrice en assurances
- Souscripteur / Souscriptrice Incendie, Accidents, Risques Divers -IARD-
- Souscripteur / Souscriptrice responsabilité civile en assurances
- Souscripteur / Souscriptrice vie collective en assurances
- Souscripteur / Souscriptrice vie en assurances
- Souscripteur-autorisateur / Souscriptrice-autorisatrice en assurances

Définition

- Définit et met en place les règles de souscription et les niveaux de tarification de produits d'assurances (assurance de personnes, de biens industriels, ...), selon les impératifs commerciaux de la société d'assurance et la réglementation de l'assurance.
- Réalise le suivi d'un portefeuille de produits d'assurances et l'analyse de résultats.
- Peut proposer des couvertures de réassurance (facultative et/ou obligatoire).
- Peut coordonner une équipe.

Accès à l'emploi

Ce métier est accessible avec un Master (diplôme d'école d'ingénieur, Master professionnel, diplôme d'école de commerce, ...) en assurances, finance ou droit.

Une expérience professionnelle dans le secteur de la gestion de contrats d'assurances peut être requise.

Compétences

Savoir-faire

Relation client	<p>Recueillir et analyser les besoins client</p> <p>Assister techniquement des collaborateurs</p>
Développement commercial	<p>Définir des modalités de souscription</p> <p>Mener des opérations de souscription en assurance</p> <p>Élaborer, adapter une proposition commerciale</p> <p>Réaliser une veille de marché, une veille concurrentielle</p>
Stratégie de développement	<p>Concevoir des outils de pilotage, indicateurs, tableaux de bord</p> <p>Définir une stratégie de développement d'une activité ou de produits</p> <p>Développer un réseau d'apporteurs d'affaires</p> <p>Gérer un réseau d'apporteurs d'affaires</p>
Gestion administrative	<p>Rédiger un rapport, un compte rendu d'activité</p>

Droit, contentieux et négociation

Actualiser un contrat

Négocier un contrat

Prévention des risques

Superviser des opérations, des actions

Élaborer un scénario de sinistre

Évaluer des risques de sinistre

Management

Animer, coordonner une équipe

Conseil, Transmission

Transmettre une technique, un savoir-faire

Communication, Multimédia

Concevoir des supports de communication et d'image

Organisation

Vérifier les garanties souscrites dans le cas d'un sinistre

Savoir-être professionnels

Travailler en équipe

Faire preuve d'autonomie

Faire preuve de rigueur et de précision

Savoirs

Domaines d'expertise

Analyse des risques

Argumentation commerciale

Assurances

Réassurance

Science actuarielle

Normes et procédés

Droit commercial

Droit du travail

Droit et réglementation des assurances

Droit social

Réglementation de l'assurance Construction dommages-ouvrage

Réglementation de l'assurance des risques industriels

Réglementation de l'assurance Responsabilité Civile

Réglementation de la réassurance

Réglementation des produits d'assurances

Typologie des risques environnementaux et sanitaires

Marketing / Mercatique

Techniques professionnelles

Techniques de prospection (phoning, visites)

Contextes de travail



Conditions de travail et risques professionnels

Déplacements professionnels

Secteurs d'activité

• Finance, banque et assurance
