

# D1209

## VENTE DE VÉGÉTAUX

### Autres emplois décrits

- Fleuriste
- Fleuriste-décorateur floral / Fleuriste-décoratrice florale
- Vendeur / Vendeuse conseil en jardinerie
- Vendeur / Vendeuse de fleurs
- Vendeur / Vendeuse de végétaux
- Vendeur / Vendeuse en jardinerie
- Vendeur / Vendeuse en matériel de jardinage
- Vendeur / Vendeuse pépiniériste

### Définition

- Réalise la vente de végétaux d'intérieur (fleurs coupées, plantes fleuries, compositions florales, plantes vertes, fleurs séchées, ...), d'extérieur (arbustes d'ornement, arbres fruitiers, plantes à massifs, rosiers, bulbes, ...) et de produits ou d'accessoires de jardinerie (pots, engrais, terreau, produits phytosanitaires, ...) auprès d'une clientèle de particuliers selon la réglementation du commerce, les règles d'hygiène et de sécurité, et la stratégie commerciale de l'entreprise.
- Peut réaliser des décorations à l'occasion d'évènements publics ou privés (salon, mariage, enterrement, ...).
- Peut coordonner une équipe.

### Accès à l'emploi

Ce métier est accessible avec un diplôme de niveau CAP/BEP à Bac+2 (BTS, DUT, ...) dans les secteurs de la vente, du commerce et de l'agriculture.

Des formations spécifiques en floriculture et en horticulture peuvent être demandées.

Il est également accessible avec une expérience professionnelle dans les mêmes secteurs sans diplôme particulier.

Un certificat délivré par le Ministère de l'Agriculture pour les applicateurs et distributeurs de produits antiparasitaires -DAPA- peut être requis.

### Compétences

#### Savoir-faire

Production, Fabrication	Réaliser une composition florale Appliquer un traitement, un produit Identifier une maladie, un parasite ou une carence sur un végétal, un arbre
Aménagement	<b>Effectuer l'entretien de végétaux</b>
Maintenance, Réparation	<b>Entretien, nettoyer un espace, un lieu, un local</b>
Qualité	<b>Contrôler l'état de conservation d'un produit périssable</b>

---

Gestion des stocks	Contrôler l'état des stocks Définir des besoins en approvisionnement <b>Trier des végétaux</b> <b>Réceptionner des produits, des matières premières, vérifier la conformité d'une livraison</b>
Transport	Livrer une commande
Relation client	<b>Accueillir, orienter, informer une personne</b> Identifier, traiter une demande client Proposer un traitement adapté
Développement commercial	Vendre ou utiliser des produits phytosanitaires <b>Présenter et valoriser un produit ou un service</b> <b>Organiser, aménager un espace de vente</b> <b>Développer et fidéliser la relation client</b>
Gestion administrative	Gérer une caisse <b>Procéder à l'encaissement</b> Assurer la gestion administrative d'une activité
Gestion et contrôle	Réaliser des opérations comptables
Conseil, Transmission	Transmettre une technique, un savoir-faire
<b>Savoir-être professionnels</b>	Être à l'écoute, faire preuve d'empathie Travailler en équipe Faire preuve de rigueur et de précision
<b>Savoirs</b>	
Domaines d'expertise	<b>Floriculture</b> <b>Horticulture</b> <b>Botanique</b> Pathologies végétales <b>Argumentation commerciale</b> <b>Gestes et postures de manutention</b> Logiciel de gestion de stocks Logiciels comptables Langage des fleurs Harmonisation des couleurs <b>Typologie du client</b>

---



---

Normes et procédés	<b>Modalités de stockage de végétaux</b>
	<b>Procédures d'encaissement</b> Règles de tenue de caisse Réglementation phytosanitaire
Produits, outils et matières	<b>Spécificités des végétaux</b> Utilisation d'outillages manuels
	<b>Types de produits d'entretien des plantes</b>
Techniques professionnelles	<b>Techniques de vente</b>

---

## Contextes de travail

---

	Conditions de travail et risques professionnels	Déplacements professionnels
		En environnement allergène
		En extérieur
	Horaires et durée du travail	Travail le week-end

---

## Secteurs d'activité

---

• Commerce et distribution

---